

## INTERVIEW

## RENCONTRE AVEC VINCENT BRAUD

**IFCD :** Vincent Braud, vous avez travaillé 16 ans dans le domaine dentaire, et durant ces années, vous avez eu l'occasion de rencontrer des chirurgiens-dentistes qui vous ont fait part de leurs réflexions et de leurs besoins. Est-ce ainsi qu'est née l'idée de développer cette Cale-écran buccale OPHIS que vous commercialisez aujourd'hui ?

VB : Oui effectivement, en particulier ma rencontre avec le Docteur Elizabeth LAUTIER-FOUQUEAU qui avait conceptualisé cette cale a été déterminante. J'ai tout de suite senti une convergence entre cette rencontre, l'idée du dispositif, et toutes les remarques des praticiens que j'avais pu recevoir au cours de mon exercice professionnel précédent.

**IFCD :** Vous avez donc décidé de vous lancer dans cette aventure ! Mener à bien un projet industriel, produire et commercialiser un dispositif, déposer un brevet, c'est tout un processus long et complexe. Quels sont les principes qui vous ont guidé dans ce projet ?

VB : J'ai d'abord créé la société MO.205, et mon premier principe, a été de veiller à ce que cette société maîtrise tous les paramètres du projet. J'ai souhaité que toutes les étapes soient réalisées en France. J'avais aussi compris que l'innovation devait se faire au service du praticien, de façon à l'accompagner au plus près de son exercice, au quotidien. J'ai immédiatement imaginé les critères indispensables à respecter pour ancrer notre futur produit dans un mode innovant et éco-responsable, au service à la fois du patient et du praticien.

Notre dispositif est un confort pour le patient, une sécurité pour le praticien, alliant une triple fonction :

- Maintien de l'ouverture buccale, isolement de la langue, protection de la joue,

- Permet la mise en place d'un champ d'intervention de façon simple, non chronophage,
- Dans un matériau qui est non toxique, réutilisable, recyclable, sans date de péremption, autoclavable et résistant aux produits de décontamination et nettoyage.

**IFCD :** Quelle garantie pouvez-vous nous apporter sur la qualité de votre matériau ?

VB : Notre matériau est à la base conçu pour le médical, et répond aux normes requises. Il est sans phtalate, sans latex, et son processus industriel d'injection est peu énergivore. De plus, une fois transformé et devenu Cale-écran OPHIS, le matériau a subi une nouvelle batterie de tests conduits par le laboratoire NAMSA. C'est ce qui nous a permis d'avoir la norme et le marquage CE.

**IFCD :** Vous nous assurez de pouvoir utiliser cette cale 30 fois dans ses propriétés physiques optimum, que fait-on ensuite des cales hors d'usage ?

VB : La loi interdit le ré-emploi d'une matière plastique médicale dans le même domaine. Le matériau sera donc refondu, pour être réutilisé dans un domaine non médical. Il servira à la confection d'autres dispositifs, et pour cela, nous réfléchissons à un système de collecte des cales usagées.

**IFCD :** Vous avez fait le choix de maîtriser toute la ligne de production et de commercialisation de votre produit, est-ce définitif ?

VB : Oui, nous tenons à pouvoir garantir notre produit, et à maintenir nos critères éthiques et écoresponsables. C'est la raison pour laquelle notre production est basée exclusivement en France, de manière à réduire les coûts de transport et maîtriser les processus dans une démarche de responsabilité sociétale. De même, nous avons choisi de conditionner notre produit

dans un atelier protégé ARTA, d'aide aux personnes en situation de handicap, même si cela nous conduit à des coûts légèrement supérieurs. La Cale-écran OPHIS sera en vente exclusivement sur notre site, via notre société MO.205.

**IFCD :** OPHIS, produit 100 % français, pensez-vous déjà à l'exporter ?

VB : Oui bien sûr, notre produit est déjà connu et utilisé au Brésil, où le « Made in France » lui confère une image de qualité. Le brevet pour les Etats-Unis est en cours de délivrance. Pour la commercialisation à l'étranger, nous devons nous appuyer sur des réseaux de distributeurs.

**IFCD :** Pourquoi ce choix de nom « OPHIS » ?

VB : C'est une allusion à la désignation grecque du serpent : souple, rusé et sage !

**IFCD :** La Cale-écran OPHIS est votre première réalisation, avez-vous déjà d'autres produits à l'étude selon ces mêmes principes ?

VB : Oui, oui, tout à fait ! Nous pouvons même dire que nous irons encore plus loin dans le respect des principes du développement durable, et la réponse aux besoins « pratico-pratiques » de la profession !

*Interview, publi-reportage.*

*Propos recueillis par le Dr. Marie-Hélène Haye*



LA CALE-ÉCRAN BUCCALE

Ophis™



www.ophis-dentaire.com